



Los 10 desafíos que Descubren los Villanos
B2B que no te dejan avanzar



10 Desafíos con los temas más trascendentes del B2B

Los equipos de ventas B2B están atrapados en patrones que no funcionan.

Trabajan más horas, tienen más reuniones, pero los resultados siguen sin mejorar.

¿El problema? No identifican a tiempo los verdaderos Villanos del B2B que los están frenando.

TRIADE es el único programa que no solo revela esos problemas ocultos, sino que te entrega el método y las herramientas para descubrirlos y luchar contra ellos en tiempo récord..

“No puedes ganar si no sabes contra quien estas luchando”



EL LABERINTO DE LA INCERTIDUMBRE

Sin Plan no hay dirección

Si tu equipo no sabe exactamente qué hacer hoy para alcanzar su cuota mañana, están perdidos. Sin un plan claro, el 80% del esfuerzo se desperdicia en acciones que no generan ventas.

TRAZAR: Descubre el GAP oculto entre la meta y la realidad, y traza un plan estratégico de cumplimiento.



EL ILUSIONISTA DEL PIPELINE

El Volumen que Engaña los Resultados

Un pipeline lleno de promesas vacías es el autoengaño más peligroso en ventas. No necesitas más oportunidades, necesitas mejores oportunidades.

FILTRAR: Prioriza clientes reales, identifica señales de compra y enfoca el esfuerzo en lo que de verdad genera negocio.



EL MUDO DEL MERCADO

Hablas, pero nadie escucha



El 70% de los clientes B2B ignoran los mensajes de ventas porque suenan igual a los demás. Si no captas su atención en 6 segundos, la perdiste para siempre.

CAPTAR: Construye mensajes que enganchen, conecten y diferencien en un mercado saturado.

LA SOMBRA DEL DESCUENTO

¿¿El Precio es tu única diferencia??

Si lo único que te diferencia de la competencia es el precio, prepárate para perder todas las negociaciones. El cliente no busca lo más barato, busca lo que realmente le aporte valor.

DISEÑAR: Aprende a diseñar una oferta irresistible y a posicionarte como una opción única.





EL FANTASMA DE LAS RELACIONES VACÍAS

Relaciones superficiales, resultados insostenibles

Un cliente que compra una vez pero nunca regresa no es un cliente, es un error en la estrategia de ventas. Sin relaciones sólidas, el negocio no escala.

CONECTAR: Construye confianza, relaciones estratégicas y clientes leales que traigan más negocio.



EL MURO DE LAS OBJECIONES

Objeciones que frenan tu avance

Las objeciones son solo excusas para no comprarte. No es el precio, no es la competencia: es que no confían en ti.

FACILITAR: Aprende a anticiparte, a manejar resistencias y a cerrar sin fricciones.





EL ILUSIONISTA DEL CIERRE

¿¿Cierres con dudas y sin compromiso??

Si el cliente te dice “déjame pensar”, la venta ya está muerta. Un cierre sólido no es suerte, es método.

COMPROMETER: Asegura compromisos firmes y conviértete en un experto en cierres ganadores.

EL DEPREDADOR DEL CRECIMIENTO

Cientes que no repiten y no tengo nuevos

El 65% del revenue de una empresa viene de clientes recurrentes, pero la mayoría de los vendedores solo persiguen nuevas cuentas. Estás perdiendo dinero sin darte cuenta.

CONSOLIDAR: Aprende a expandir cuentas existentes y a generar oportunidades nuevas de manera estructurada.





EL FANTASMA DEL FUNNEL INVISIBLE



¿¿Un Funnel que no dice Nada??

Si no sabes interpretar tu funnel, estás navegando sin rumbo. Un vendedor que no controla sus números, no controla su éxito.

OPTIMIZAR: Estructura tu funnel con datos precisos y úsalo como herramienta de crecimiento.

EL FANTASMA DEL FORECAST

¿¿Incertidumbre que disminuye la Confianza??

Un forecast que cambia cada semana no es un forecast, es una apuesta. Y en ventas, apostar es perder.

PREDECIR: Construye pronósticos confiables y asegúrate de cumplir con las expectativas del negocio.





Que lo hace Único

No necesitas más cursos de ventas. No necesitas más teoría. Necesitas un sistema que ataque los problemas reales de tu equipo AHORA.

TRIADE es el único programa que:

- Desenmascara los villanos que frenan tus ventas.
- Actúa sobre datos reales, con tu equipo y tus clientes.
- Transforma incertidumbre en resultados predecibles.
- Impacta el negocio en menos de 30 días.
- Premia a quienes logran el cambio.

Las plazas son limitadas. Elige a los primeros vendedores que vas a transformar y agenda una sesión inicial hoy.



TRIADE

10 Desafíos

Bienvenido a The Other Side: Donde los Equipos B2B Rompen sus Límites

Si llegaste hasta aquí, ya diste el primer paso. Ahora sabes que hay una forma distinta de vender, una que rompe con lo tradicional y desintoxica a los equipos B2B de hábitos que no generan resultados.

TRIADE no es solo un programa, es un despertar. Aquí no seguimos reglas obsoletas, las reescribimos.

¿El siguiente paso?

No dejes que tu equipo siga atrapado en los mismos errores. Los desafíos están diseñados para transformar hoy, no mañana.

Atrévete a cruzar al otro lado.
Bienvenido a The Other Side.

